

ФМБА РОССИИ

Федеральное государственное унитарное предприятие
«Санкт-Петербургский научно-исследовательский институт вакцин и сывороток
и предприятие по производству бактериальных препаратов» Федерального медико-
биологического агентства
(ФГУП СПбНИИВС ФМБА России)

П Р И К А З

27 июня 2025г

№ 262/01

Санкт-Петербург

**О внесении изменений в Положение о
коммерческой политике ФГУП СПбНИИВС
ФМБА России реализации продукции на
территории РФ**

В целях стимулирования спроса и увеличения объема продаж
продукции, производимой ФГУП СПбНИИВС ФМБА России

П Р И К А З Ы В А Ю:

1. Внести изменение в Положение о коммерческой политике
Федерального государственного унитарного предприятия «Санкт-
Петербургский научно-исследовательский институт вакцин и сывороток и
предприятие по производству бактериальных препаратов» Федерального
медико-биологического агентства реализации продукции на территории
(далее – Положение), согласно пунктам 2-3 настоящего Приказа.

2. Пункт 6.3.1. Положения изложить в новой редакции:

«6.3.1. Поставщик отгружает Товар на условиях:

-100% предоплаты - диагностические препараты;

- 75% предоплата в течение 5 дней до момента отгрузки, 25 % окончательный расчет до 15 числа месяца следующего за отчетным кварталом - гриппозные препараты
- 70% предоплата в течение 5 дней до момента отгрузки, 30 % окончательный расчет до 15 числа месяца следующего за отчетным кварталом - вакцины от коронавирусной инфекции;
- 25% предоплата в течение 5 дней до момента отгрузки, 75 % окончательный расчет до 15 числа месяца следующего за отчетным кварталом - вакцины от гемофильной инфекции;
- 85% предоплата в течение 5 дней до момента отгрузки, 15 % окончательный расчет до 15 числа месяца следующего за отчетным кварталом - Аллерген туберкулезный очищенный.

Премия может быть зачтена в счет окончательного расчета за поставленный Товар.»

3. Пункт 6.3.3 Положения изложить в новой редакции:

«Премия за выполнение плана закупок - предоставляется по итогам выполнения плана закупок Покупателем ежеквартально в течении периода ` плана закупок. Максимальный размер премии устанавливается по каждому препарату отдельно.

Премия за выполнение плана закупок за период, рассчитывается по результатам закупок каждого квартала периода.

Премия рассчитывается от суммы договоров поставки (без учета НДС).»

4. Изложить Приложение №5 к Положению в новой редакции согласно Приложения №1 к настоящему Приказу.

5. Работникам канцелярии обеспечить доведение настоящего Приказа до начальников подразделений, заместителей директора (главных специалистов) по направлениям под подпись.

6. Контроль за исполнением настоящего Приказа возложить на заместителя директора по экономике и финансам.

И.о.директора



К.В.Покачалов

Визы согласования:

Зам.директора по экономике и финансам



О.В.Харьков

Руководитель АПД



Н.В. Сошенко

Главный бухгалтер



П.В.Войтюшенко

ПРИЛОЖЕНИЕ №5

Система премий

С целью стимулирования Покупателей на достижение ключевых показателей эффективности деятельности Поставщик в единообразном порядке предоставляет премии на наименования Товара, включенные в Государственный реестр предельных отпускных цен, в адрес всех Покупателей.

Премия - важнейший инструмент повышения интереса Покупателя к производимому и поставляемому Поставщиком Товару. Предоставление премий осуществляется в следующих целях:

- увеличение объемов продаж;
- завоевания новых сегментов рынка на территории РФ и удержания занимаемых рыночных позиций;
- увеличение доли продаж на рынке;
- недопущение спада в сбыте.

При достижении ключевых параметров Поставщик предоставляет Покупателю премию.

Максимально возможный процент Премии по всем наименованиям товаров представлен в Таблице № 1. Ключевые параметры для расчета премий представлены в разделе 6 Общие условия поставок.

Основанием для предоставления премии является своевременное предоставление Покупателем и согласование Поставщиком Отчета Покупателя установленного образца в течении 5 рабочих дней после окончания отчетного периода (см. Приложение № 7,8).

Все виды премий предоставляются одним из возможных способов:

- прямым перечислением денежных средств;
- путем зачета встречного однородного требования в порядке, установленном действующим законодательством РФ. Премия может быть зачтена в счет окончательного расчета за поставленный Товар.

Все премии считаются предоставленными в момент согласования сторонами соответствующего акта.

Максимальная процентная ставка по лекарственным препаратам, выпускаемых Поставщиком:

Таблица № 1.

Наименование	%
Аллерген туберкулезный очищенный в стандартном разведении (очищенный туберкулин в стандартном разведении)	До 15
Гриппозные вакцины	До 25
Вакцина против коронавирусной инфекции	До 30
Новые лекарственные препараты, присутствующие на рынке не более 3-х лет	До 30

И.о. директора

К.В.Покачалов